

Program studiów podyplomowych

Profesjonalna sprzedaż i zarządzanie sprzedażą (tryb blended learning) (edycja 4)

Semestr zimowy 2026/2027, letni 2026/2027

https://www.podyplomowe.ue.wroc.pl/114,2513,profesjonalna_sprzedaz_i_zarządzanie_sprzedaza.html

Lp.	Nazwa przedmiotu	Liczba godzin
1	Filary skutecznej sprzedaży tradycyjnej oraz e-commerce	24
2	Profesjonalne handlowanie	20
3	Prowadzenie prezentacji handlowych	16
4	Marketing a sprzedaż	12
5	Lider sprzedaży	16
6	Nowoczesne metody i techniki zarządzania zespołem sprzedażowym	32
7	Zarządzanie projektami handlowymi	24
RAZEM		144